

## Жизнь будет и после кризиса

Николай ЗАВАДСКИЙ

Если посмотреть на даты появления в городе известных нынче предпринимателей, то оказывается, что многие из них начинали именно в годы кризисов, с завидным постоянством сотрясавших Россию на рубеже тысячелетий. Как получилось, что уважаемый на Котласском ЭМЗ специалист оставил в 1992 году надежное место и пошел в вольные предприниматели? Как ему удалось не только выжить в период кризиса, но и кое-чего добиться на новом поприще? С этими вопросами мы обратились к Андрею Николаевичу Стрекаловскому, благодаря усилиям которого в городе сегодня существуют торговая сеть «СТВ», супермаркет «Адмирал», мясоперерабатывающий цех «Стрела» и другие предприятия.

– Почему пошел в бизнес? С одной стороны – туманные перспективы реализации своих возможностей на предприятии, где уже началось сокращение штатов, с другой – примеры успеха других, начавших свое дело, а еще желание не идти на поводу у обстоятельств, а самому активно на них влиять.

Занялся торгово-закупочной деятельностью, потому что тогда и выбора-то не было: рынок услуг не сформировался. Сказать, что сразу нашел свою нишу, тоже не могу. Были искания, ошибки, победы и разочарования. Старался реально оценивать результат, чтобы не было опьянения успехом.

Отношение окружающих тогда сразу изменилось. Ведь я был уважаемым специалистом, а стал «спекулянтom». Чувствовал скепсис и настороженность прежних знакомых, но относил это на счет их неосведомленности. Не будешь же всем рассказывать, что 2–3 года моя семья жила только на зарплату жены. Что первые траты я позволил себе лишь в 1995-м, а первый раз в отпуск пошел в 1998 году.

Теперь, когда все это позади, а в дверь стучится новый кризис, паники нет. Прочитал где-то, что китайский иероглиф «кризис» состоит из двух знаков: «опасность» и «возможность». Очень точно! Но сильно ли эта ситуация отличается от обычной в бизнесе? Опасности были и раньше: боялись, что придут торговые сети из центра или крупный бизнес из Москвы, Питера. Сегодня вместо этих проблем возникли иные. И на них нужно адекватно реагировать. А если все сделаешь правильно, то бизнес даже может получить развитие.

Несколько советов из своего опыта тому, кто, потеряв работу, начнет свое дело. Не меняйтесь, оставайтесь такими, какими были, это обеспечит доверие к вам, поможет создать команду. Смиритесь с тем, что придется ограничить себя в тратах. При первых успехах не теряйте голову, не тратьте все на себя. Начиная дело, не берите большие кредиты и не давайте денег в долг.

По секрету скажу, что кризис – у нас в голове. Сложные ситуации бывают ежедневно. Кризис – обычные неприятности, только растянутые во времени. Не надо паниковать. Ходите, как прежде, в магазины, ведь, покупая продукты и вещи, вы даете работу другим. Не потрошите свой банковский вклад: потеряв ваши деньги, банк не сможет кредитовать строителей, а им нужны материалы и конструкции, которые кто-то тоже производит. Если не делать резких движений, то и меняться резко ничего не будет. И помните: жизнь будет и после кризиса!